

# **TPOEKT**CLEAN ENGINE

КЛИН ЭНЖИН

Инвестиции в высокотехнологичный бизнес от резидента Сколково

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СТО

СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ

Реализуется при грантовой поддержке Фонда «Сколково»



- Малая технологическая компания
- РезидентТехнопарка СПб



Резидент Московского инновационного кластера



- Топ-100 стартапов России
- Топ-17 Российский венчурный форум 2024



## О продукте



Компания Clean Engine — производитель инновационного оборудования электролиза водорода для различных сфер применения.

На сегодня мы являемся **резидентами Сколково** и Московского инновационного кластера. Мы поставили наше оборудование такому гиганту, как НЛМК, ведем переговоры с РЖД и Северсталь.

Одно из направлений деятельности компании — производство и продажа электролизеров для аппаратной очистки от углерода двигателей внутреннего сгорания. Данная технология не только помогает значительно продлить ресурс двигателя, но и снизить расходы на эксплуатацию, топливо, горюче-смазочные материалы. Немаловажной частью этой технологии является снижение до 40% вредных выбросов углерода в атмосферу.

Clean Engine V80 «CLEANER+»



Clean Engine V100 «CLEANER+»



Clean Engine **V200** «CLEANER+»



Clean Engine V300 «CLEANER+»



# Какие проблемы решает продукт?

С розничного и оптового рынка РФ ушли крупнейшие зарубежные производители качественных антифрикционных присадок для автомасел и ГСМ.

Современные двигатели испытывают повышенные нагрузки и не выдерживают межсервисных интервалов, что вызывает ускоренное нагарооборазование и приводит к быстрому износу систем ДВС.

Процедура аппаратной раскоксовки двигателя на профессиональном оборудовании Clean Engine является универсальным решением вышеперечисленных проблем









# Для кого наше оборудование?



Оборудование Clean Engine подойдет для тех, кто хочет увеличить прибыль своего автобизнеса или открыть свой первый автосервис

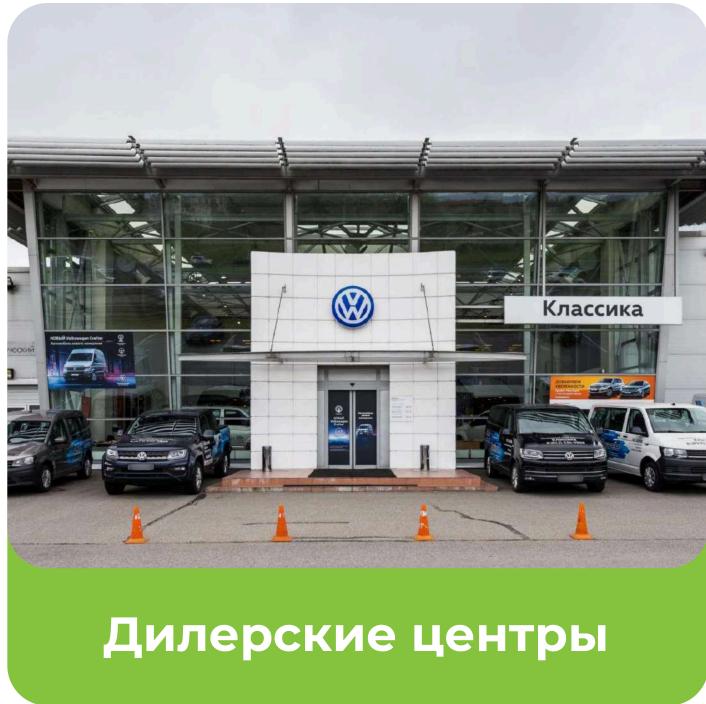
+ 30% к среднему чеку сервиса

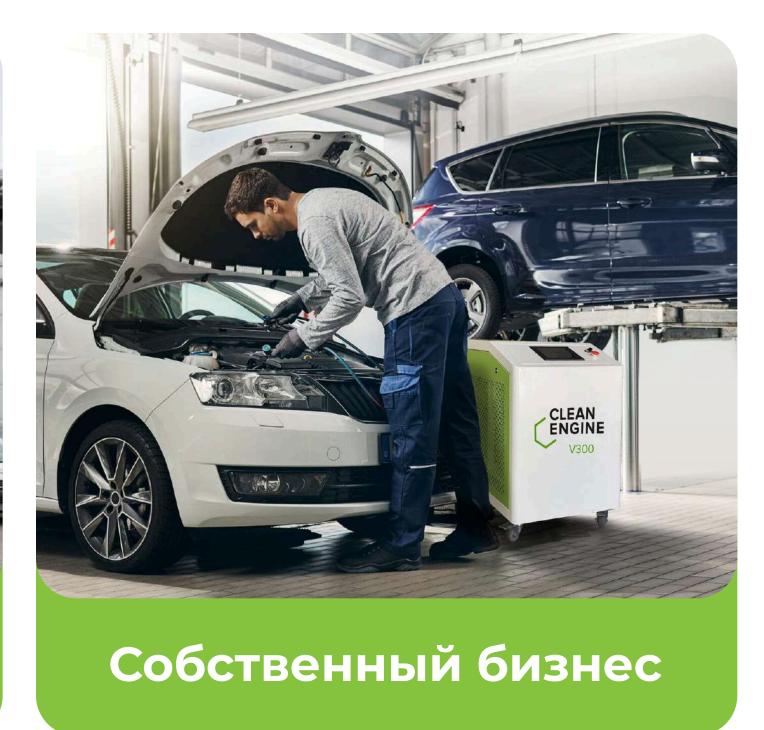
+30% +30-60% 3-6 мес

окупаемость

новых клиентов









# СЕРВИСНАЯ КОМПАНИЯ ДЛЯ ЧИСТОГО БУДУЩЕГО ВАШЕГО АВТОПАРКА

# Эволюция вашего автопарка с помощью технологии очистки двигателей Clean Engine

- ✓ Снижаем расходы на сервисное обслуживание
- ✓ Повышаем эффективность и производительность
- ✓ Увеличиваем прибыль за счет экономии на ГСМ
- Снижаем вредные выбросы



## Проблемы, которые мы решаем

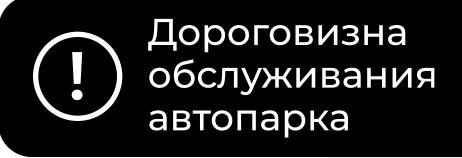






На 1 января 2023 года средний возраст транспортных средств в России: легковые автомобили - 14,7 лет, автобусы - 17,2 лет, локомотивы - 26 лет, строительная и спецтехника - 20,9 лет.



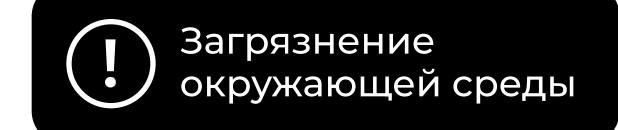


Необходимость регулярного технического обслуживания, заправки топливом и замены изношенных деталей делает содержание автопарка очень затратным процессом.



ГСМ играют критическую роль в обеспечении нормальной работы автотранспорта, поэтому любое их ухудшение может привести к серьезным авариям и поломкам.





Доля загрязняющих веществ, попадающих в атмосферу от автомобилей, составляет 16% от всех выхлопных газов, а в крупных городах этот показатель может доходить до 70%.



# Выездной сервис



Мы запустили выездной сервис, который может приехать в любое место, в удобное время и сделать очистку двигателей и выхлопных систем транспортных средств.

Мобильные лаборатории Clean Engine способны работать **с любым бензиновым или дизельным двигателем** внутреннего сгорания объемом до 100 000 см<sup>3</sup> и идеально подходят для коммерческого транспорта, спецтехники и генераторов.

Сервисные контракты существенно сэкономят ваше время, материально-технические и человеческие ресурсы.







# Примеры использования продукта Clean Engine















Новолипецкий металлургический комбинат – закупка установок



Пилотные испытания 2023



Сеть станций по замене масла



Дилер, использует установки Clean Engine в ТО



Более 60 сервисных станций по России

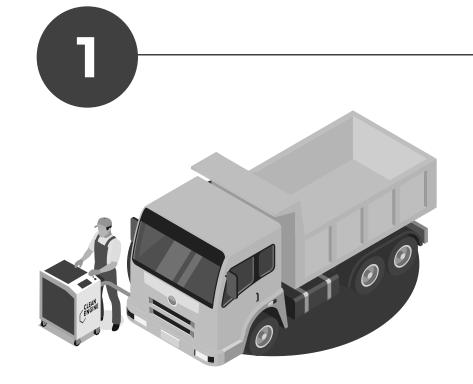
#### Технология

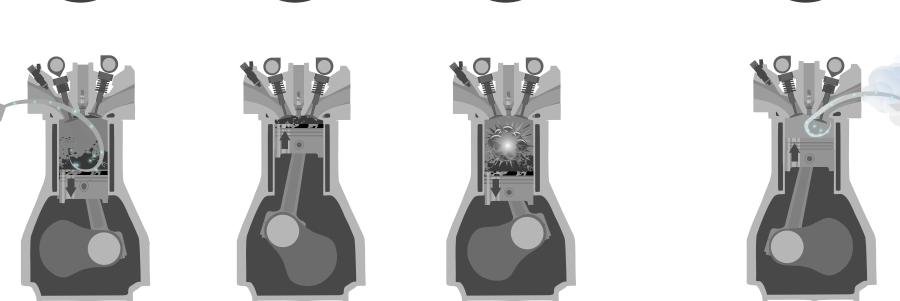


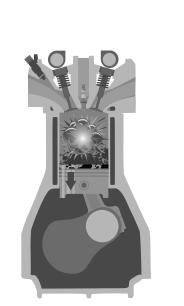
Безопасная и безразборная технология очистки любого двигателя внутреннего сгорания, не требующая разбора двигателя и замены масла и фильтров

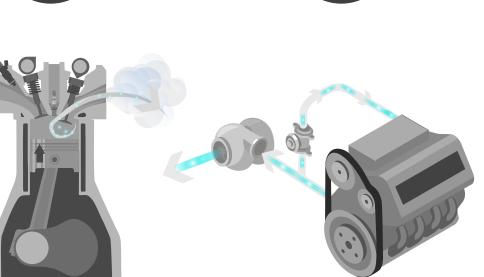
Подключаем оборудование Clean Engine к автомобилю

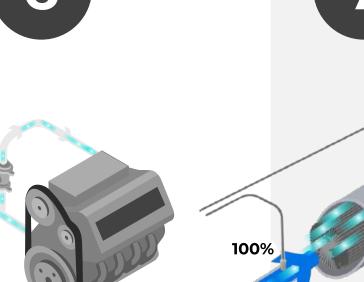
Делаем подвижными углеродные отложения Эффективно очищаем камеру сгорания, клапан ЕГР, катализатор или сажевый фильтр











#### Безопасность



Процесс, происходящий в камере сгорания, является естественным для двигателя внутреннего сгорания и не подвергает риску никакие узлы и агрегаты. За время тестирования технологий нами проведено более 10 000 циклов водородной очистки. **Процесс безопасен** и оказывает только положительное влияние на ДВС.



#### **EAC**

Соответствует требованиям Евразийского эконом. союза ТР ТС 004/2011, ТР ТС 020/2011



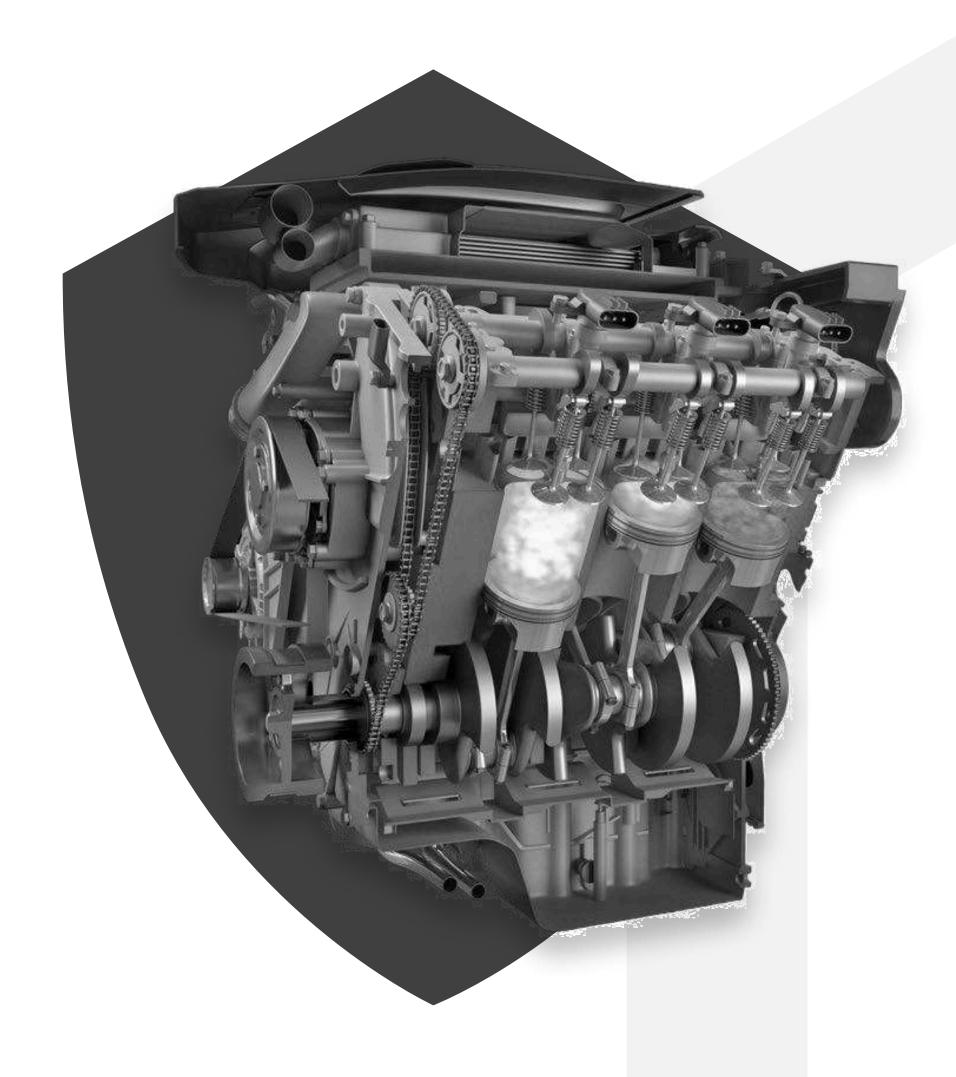
#### CE

Оборудование прошло процедуру оценки соответствия



#### ISO

Сертификат соответствия требованиям ИСО 9001



#### **«CLEANER»**

«CLEANER» — **безопасный чистящий агент** для усиления очистки двигателя.

Мы постоянно ведём разработки продуктов и поиски новых решений в области зелёных технологий.

В ближайшее время компания представит на рынок новинки.

Экологическое чистящее средство «CLEANER» — фишка нашей бизнес-модели. Оно, как капсулы для кофемашин, будет постоянно давать прибыль даже в постпродажном периоде



ИП ГУЛЕЛЕВИЧ М.

4500

+890









# Результаты испытаний

Резидент: Sk TEXHOПАРК

Сравнительный анализ двух полученных результатов экологических замеров дизелей тепловоза и дорожных самосвалов до и после очистки

#### Тепловоз ТЭМ-18

Результаты экологических выбросов после очистки водородной смесью **в 0 позиции** КМ\*

Параметры	До	После	Результат
NOx, ppm	345	21	Снижение до 95%
CO, ppm	411	93	Снижение до 80%
CO <sub>2</sub> , %	1,6	0,2	Снижение до 90%
Дымность, %	5,70	4,40	Снижение до 25%
Расход топлива	14 л	13 л	Снижение до 7%

<sup>\*</sup>Ha основании испытаний, проводимых на оборудовании Clean Engine на площадке ПАО НЛМК



# Результаты испытаний

Резидент: Sk ТЕХНОПАРК

Сравнительный анализ двух полученных результатов экологических замеров дизелей тепловоза и дорожных самосвалов до и после очистки

#### Самосвал Scania

Результаты экологических выбросов после очистки водородной смесью при номинальных оборотах\*

Параметры	До	После	Результат
NOx, ppm	846	326	Снижение до 65%
CO, ppm	233	44	Снижение до 80%
CO <sub>2</sub> , %	2,6	0,9	Снижение до 70%
Расход топлива	27 л	23 л	Снижение до 15%

<sup>\*</sup>На основании испытаний, проводимых на оборудовании Clean Engine на площадке ПАО НЛМК



# Результаты испытаний

Резидент: Sk ТЕХНОПАРК

Сравнительный анализ двух полученных результатов экологических замеров дизелей тепловоза и дорожных самосвалов до и после очистки

#### Самосвал IVECO

Результаты экологических выбросов после очистки водородной смесью при номинальных оборотах\*

Параметры	До	После	Результат
NOx, ppm	345	21	Снижение до 95%
CO, ppm	411	93	Снижение до 80%
CO <sub>2</sub> , %	1,6	0,2	Снижение до 90%
Расход топлива	30 л	26 л	Снижение до 13%

<sup>\*</sup>Ha основании испытаний, проводимых на оборудовании Clean Engine на площадке ПАО НЛМК



# Нам доверяют





#### Патенты и свидетельства











## Результаты и планы

За 3 года мы прошли путь от идеи до масштабирования. Наши ближайшие планы:

- В 2024 году локализация производства в России и расширение линейки продукции.
- С 2025 года интеграция технологии в состав планового техобслуживания транспортных средств на территории РФ.
- Выход на **международные рынки**

2026 г.

Запуск новой линейки оборудования, участие в государственных экологических программах, выход на рынок ЕАЭС, создание дилерской сети

2025 г.

Масштабирование, развитие выездного сервиса В2В

2024 г.

Привлечение инвестиций, локализация производства, НИОКР, разработка линейки «CLEANER», увеличение продаж

Резидент:



2022-2023 гг.

Продажи в РФ, франшиза, дилеры, НИОКР, начало патентования

2020-2021 гг.

Первый прототип, изобретение «CLEANER», запуск серийного производства

2019 г. Идея, открытие собственного сервисного центра водородной очистки

#### Финансы



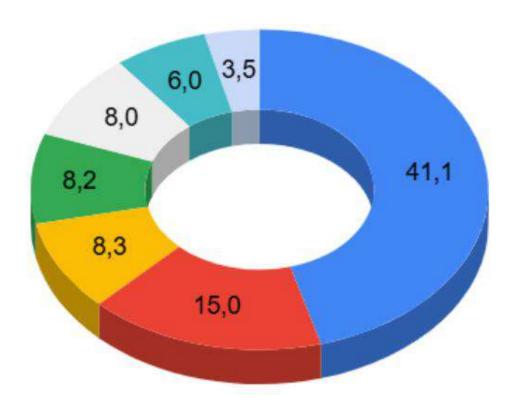
#### Ключевые показатели финансовой модели

Nº	Наименование	Ед. изм.	Год 1	Год 2	Год 3
1	Выручка	млн руб.	55	208	389
2	EBITDA	млн руб.	12	82	202
3	Чистая прибыль	млн руб.	17	76	190
4	Рентабельность по EBITDA	%	30%	39%	52%

#### Инвестиционное предложение

	Наименование	Ед. изм.	Значение
1	Статус проекта	Коммерциализа	ция; захват рынка
2	Раунд проекта	Раунд А	
3	Запрашиваемый объем инвестиций, млн руб	млн. руб.	90
4	Отчуждаемая доля для инвесторов в ООО Карбоник	%	20%
5	Оценка компании через 3 года методом DCF, млн руб	млн. руб.	1 112
6	Годовая доходность для инвестора	%	52,8%
7	Выход на окупаемость	мес.	22

# Распределение привлеченных средств, млн руб.



- Закупки оборудования и оборотный капитал
- Возврат займов
- Создание шоурумов
- Маркетинг и реклама (1-й год)
- Локализация производства
- Закупка мобильных станций
- Финансовый резерв









Резидент Сколково (кластер энергоэффетивных и зеленых технологий). **Основное направление**: водородные технологии, декарбонизация, топливные элементы, заправочные станции.

- Входит в **топ-100 стартапов России** по инвестиционной привлекательности.
- Участник промышленного кластера и кластера автомобилестроения Республики Татарстан.
- Финалист Российского венчурного форума (2024), финалист конкурса Новатор Москвы (2024), победитель конкурса инновационных решений Группы ГАЗ.

Компания имеет налоговые льготы по уплате страховых взносов, на 10 лет освобождена от уплаты налога на прибыль и входящего НДС.

Среди клиентов компании — НМЛК. Подписаны соглашения на проведение испытаний с РЖД, ЕВРАЗ, УГМК, ОСК, Северсталь.













# Показатели проекта

Суммарная выручка (MVP) в сегменте за 2021/2024

49,5 МЛН РУБ.

С 2023 года проект развивает b2b/b2g направления с потенциалом оборота свыше

2 МЛРД РУБ./ГОД

Статус проекта (в РФ и на международных рынках)

МАСШТАБИРОВАНИЕ

Инвестиционная модель

ДИВИДЕНДНАЯ

Объем инвестиций

ОТ 30 МЛН РУБ.\*

Срок окупаемости

OT 22 MEC.

Доля в проекте

OT 6,5%

Годовая доходность 52,8%

\*При сумме инвестиций в международное направление от 45 млн руб. возможно оформление ВНЖ и впоследствии гражданства Испании/Франции инвестору и его семье.